

ACORD PIMEC – CESCE PAY PER COVER®

Noves solucions flexibles per gestionar els riscos de crèdit de la teva cartera de clients

Vens a crèdit i...

- ✓ No tens assegurança de crèdit perquè t'obliguen a assegurar la globalitat de la teva cartera per un mínim d'un any.
- ✓ Tens un nou client i t'agradaria donar-li crèdit des del primer euro de venda, però no el coneixes bé i no te'n fies.
- ✓ Encara que tinguis una assegurança de crèdit tens clients sense cobertura.
- ✓ Encara que tinguis una assegurança de crèdit t'agradaria comptar amb una segona opinió.
- ✓ Necessites tenir alguns clients en vigilància.
- ✓ Seria aconsellable rebre alertes d'empreses que es queden fora de cobertura de crèdit.
- ✓ T'agradaria prendre decisions basades en una opinió que es comprometí.

Amb la voluntat d'oferir serveis que siguin d'interès per a les empreses, CESCE, mitjançant la solució **PAY PER COVER**, posa a disposició dels socis de PIMEC el següent acord de col·laboració:

1. Risk Management

- ✓ **Classificació i monitoratge** dels clients que escullis en temps real.
- ✓ Assessorament per part de **70 professionals en 10 països** sense necessitat de contractar una assegurança de crèdit.
- ✓ **Classificacions vinculants** si decideixes activar el servei de cobertura del risc.

2. Cobertura de Risc

- ✓ **Flexibilitat total** per escollir quins clients vols assegurar segons la solució que contractis:
 - Assegura tota la teva cartera amb «**CESCE MASTER ORO Full Cover**».
 - Assegura únicament els clients que decideixis amb «**CESCE MASTER ORO Pay Per Cover**».

- ✓ **Preus diferents** per a cada un dels teus clients, en funció del risc.
- ✓ **Sense prima mínima inicial.** Paga només pels clients que cobreixis.
- ✓ **Sense limitacions addicionals, ni Indemnització Màxima Anual.**
- ✓ **Cobertura de fins al 95%** de l'import de les factures.

3. Finançament

Avança el cobrament de les teves factures de forma immediata:

- ✓ **Finançament bancari**, a través dels nostres **Certificats d'assegurança i Títols de liquiditat**, gràcies als acords de CESCE amb les principals entitats financeres.
- ✓ **Finançament no bancari** amb el **Fondo Apoyo a Empresas**. Un servei de **facturatge 100% flexible** amb el qual podràs disposar ràpidament de l'import de les teves factures a un tipus d'interès de tan sols el **2,75%**. Podràs accedir al finançament del Fondo Apoyo a Empresas:
 - Com a client **CESCE MASTER ORO Full Cover** o **Pay Per Cover**.
 - De forma directa, contractant exclusivament aquest servei de finançament.

4. Prospecció de mercats

Eines exclusives de **Prospecció de Mercats** per localitzar **nous clients solvents per a la teva empresa**, tant a Espanya com a l'exterior.

PROSPECTA - GRS GLOBAL - PROSPECTA INTERNACIONAL - RIESGO PAÍS - Prens@mail

Més informació:

Si desitges rebre'n més informació, posa't en contacte amb l'associació mitjançant l'adreça electrònica info@aeau.org o el telèfon 663 931 119.

Avantatges per als socis i tarifes:
NOMÉS ELS SOCIS DE PIMEC poden gaudir d'aquestes condicions.